



COMMERCIAL.E - H/F

Référence : 2024_35_COMMERCIAL

CDI

CREVIN

De 3 à 5 ans

- ✓ Domaine d'activité : Commercial / Marketing & Communication
- ✓ Localisation : CREVIN
- ✓ Type de contrat : CDI
- ✓ Niveau d'études : Bac +2
- ✓ Niveau d'expérience : De 3 à 5 ans

Présentation Société

JUSQU'OU VOTRE TALENT VOUS TRANSPORTERA-T-IL ?

DIMOTRANS, c'est la force d'un Groupe composé de plus de 2600 femmes et hommes engagés au service de la gestion globale de la supply chain de leurs clients.

Sur terre, mer et dans les airs, quel que soit le mode de transport, DIMOTRANS a acquis une maîtrise complète de toute la chaîne logistique, en France et à l'international, et ce depuis maintenant 40 ans.

En tant que maillon essentiel de la chaîne d'approvisionnement et de commercialisation de nos clients, nos équipes apportent au quotidien les solutions et des conseils adaptés à des secteurs parfois spécifiques ou sensibles, tout en alliant réactivité et agilité.

L'humain est au coeur de chacun de nos métiers pour offrir une satisfaction client forte. L'engagement de nos collaborateurs et la relation de confiance que nous entretenons avec nos clients constituent l'ADN du groupe DIMOTRANS, et participent à l'évolution et à l'amélioration durable de nos offres et de nos services.

La synergie des moyens humains et techniques de DIMOTRANS impulse une synergie commune . Une belle dynamique où chaque collaborateur, quel que soit son poste ou sa mission, est un élément clé indispensable qui participe à la réussite de nos clients et au développement du groupe !

Descriptif de l'offre

Sous l'autorité du Directeur d'agence, le commercial est chargé de commercialiser la prestation de transport

Missions :

- Participer au développement commercial du Groupe
- Gestion de la relation client dans sa globalité, de la prospection jusqu'à la fidélisation

Tâches principales :

- Cotations, conseil auprès des clients et propositions des meilleures options de transport
- Négociation tarifaire
- Réalisation de l'étude technique et commerciale de la demande du client (délai, disponibilité, coût...)
- Veille concurrentielle
- Présentation de la palette de prestation de services du Groupe
- Application et contrôle des procédures et normes qualités
- Réaliser des opérations de prospection et mise à jour de base de données clients
- Recenser les besoins des clients et proposer des solutions adaptées
- Reporter son activité à sa hiérarchie
- Utiliser les outils de reporting du Groupe
- Représenter l'image du Groupe

Profil recherché

Issu.e d'un BAC+2 en Transport et Logistique ou Commerce International, vous avez une expérience significative de minimum 3 ans sur un poste similaire, et vous maîtriser la législation du transport ou idéalement issu.e d'un profil Technico commercial.

La maîtrise des outils informatiques est indispensable pour ce poste.

Vous avez le goût du challenge, la culture de la performance et du résultat, vous êtes doté d'un esprit de compétition et de capacités à gérer le stress, convaincre, négocier, écouter et analyser.

Vous savez vous adapter aux différentes situations et interlocuteurs.

Vous êtes sérieux.se, dynamique, organisé.e, curieux.se, autonome, méthodique, persévérant.e, rigoureux.se, proactif.ve et impliqué.e dans votre travail.

Vous vous reconnaissez dans ce profil et vous avez envie de relever ce challenge ? Envoyez-nous votre candidature et faisons connaissance !

DIMOTRANS est un employeur engagé en faveur de l'égalité des chances, votre conviction et votre professionnalisme feront la différence !