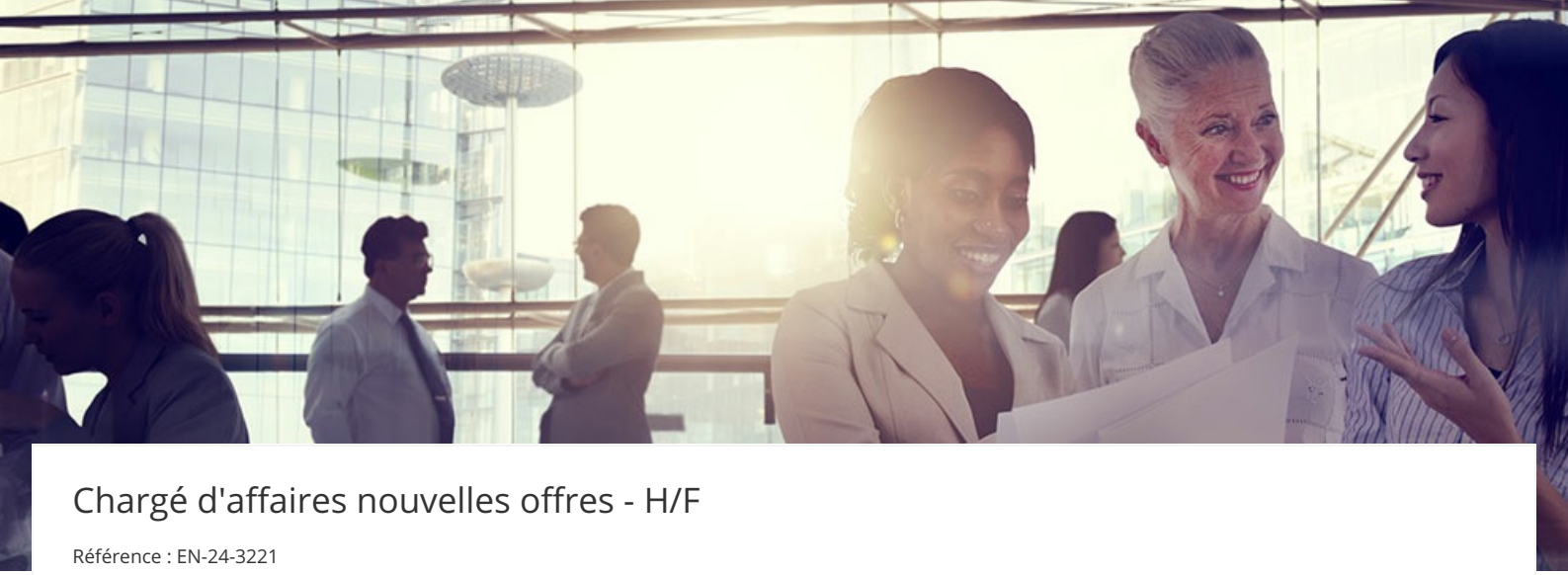

Chargé d'affaires nouvelles offres - H/F

Référence : EN-24-3221

CDI NANTERRE

- Type d'offre : Offre d’emploi
- Localisation : NANTERRE
- Expérience : 5 à 10 ans
- Type de contrat : CDI
- Domaine d'expertise : Business Développement / Gestion de projet

Présentation de l'entreprise

EDF Renouvelables est un **électricien international** qui développe, construit et exploite des centrales de production d'énergies renouvelables.

Acteur majeur de la transition énergétique dans le monde, EDF Renouvelables déploie des projets compétitifs, responsables et créateurs de valeur.

Dans chaque pays, nos équipes s'engagent au quotidien en mettant leur expertise et leur capacité d'innovation **au service de la lutte contre le dérèglement climatique.**

Description de l'offre

Rattaché(e) au Responsable France Business Développement et Nouvelles Offres, vos missions consisteront à :

Développement de nouvelles offres :

· Exemples de sujets : PPA aux collectivités, Autoconsommation Collective, mécanismes de partage de la valeur sur les territoires, Offres groupées avec des partenaires, ...

· Identifier de nouvelles offres,

· Définir et développer le modèle (organisationnel, économique, règlementaire, contractuel) et les outils de communication (Fiches pratiques, supports de présentations PowerPoint, trames de rédaction, ...) à l'interne comme à l'externe,

· Accompagner le déploiement de ces offres dans les équipes (rendez-vous avec les clients, adaptation de l'offre type dans le respect du cadre règlementaire).

Gestion des partenariats pour la prise de participation des collectivités et industriels dans nos sociétés de projets :

· Actualiser, en lien avec les directions Juridique et Investissements, les modèles de documents et contrats et les partager auprès des équipes d'EDF Renouvelables,

· Accompagner le déploiement des partenariats auprès des équipes (rendez-vous avec le partenaire, adaptation de l'offre type respect du cadre règlementaire et en préservant les intérêts d'EDF Renouvelables).

Animation de la veille concurrentielle :

· Assurer de manière périodique la mise à jour de la base de données des projets en cours et en assurer l'analyse (Direction Investissements, M&A, Développement, ...),

· Détecter et analyser la parution de nouvelles offres concurrentes (modes de financements, partenariats, offres de territoires, etc.)

· Analyser de manière périodique les modèles d'organisation de la concurrence afin d'identifier les nouveaux marchés.

Gestion des apporteurs d'affaires nationaux :

· Qualifier l'intérêt stratégique du partenariat en lien avec la direction du développement (qualification du volume et du type de terrain proposé sur une zone géographique donnée)

· Négocier avec l'apporteur d'affaire et valider en lien avec la Direction Juridique, le cadre contractuel

· Accompagner la gestion contractuelle auprès des responsables régionaux et des directeurs de projets.

Compétitivité :

· Identifier, en lien avec le Business Développement et les Chefs de Projets Développement, les pistes d'amélioration de nos offres et accompagner, en lien avec les Directions Investissements, Juridique, Industrie, leur mise en oeuvre.

Compétences et qualités recherchées

- **Formation :** Ingénieur et/ou Droit et/ou Commerce

- **Expérience :** 5 à 10 ans. La connaissance des ENR est un plus.

- **Qualités recherchées :** Curiosité. Transversalité. Bon sens.

- **Bureautique :** Excel. Word. PowerPoint

- **Langues :** Bonne maîtrise écrite et orale du Français. L'Anglais est un plus.

Dans le groupe EDF accueillir des personnes en situation de handicap fait partie de notre ADN. Notre objectif est d'ouvrir nos portes à toutes les compétences, toutes les énergies et toutes les personnalités sans exclusion. Le poste proposé est donc ouvert à toutes et à tous.