

Praktikant (m/w/d) Investor Relations - Product Marketing & Investor Services

Référence : 44385046

Praktikum/Werkstudententätigkeit | Deutschland | Asset Management

- Datum der ersten Veröffentlichung : 17/08/2026
- Ort : Deutschland
- Tätigkeitsfeld : Asset Management
- Vertragsart : Praktikum/Werkstudententätigkeit
- Standort der Position : Frankfurt / Düsseldorf

Beschreibung des Unternehmens

Über ODDO BHF Asset Management

Mit einem verwalteten Vermögen von 64,7 Mrd. EUR per 31. Dezember 2025 und vier Investmentzentren in Paris, Düsseldorf, Frankfurt und Luxemburg ist ODDO BHF AM einer der führenden Vermögensverwalter in Europa. Das Unternehmen ist Teil der 1849 gegründeten deutsch-französischen Finanzgruppe ODDO BHF und umfasst ODDO BHF AM GmbH in Deutschland, ODDO BHF AM SAS in Frankreich sowie ODDO BHF AM Lux in Luxemburg.

Stellenbeschreibung

Aufgaben

Sie werden Teil des Bereichs Private-Assets von ODDO BHF und übernehmen eine wichtige Rolle im Investor-Relations-Team. Dabei arbeiten Sie an sämtlichen Lösungen im Bereich Private Equity und Private Debt mit. Damit tragen Sie aktiv zur Weiterentwicklung von Fundraising-Aktivitäten sowie zum erstklassigen Investorenservice bei.

•Erstellung von Angebotsunterlagen (Präsentationen-, Marketingmaterialien und Due-Diligence Unterlagen) in Zusammenarbeit mit den Investmentteams, Finance sowie Compliance
•Unterstützung der Kapitalbeschaffung durch die Ausarbeitung zentraler Botschaften sowie die Erstellung maßgeschneiderter Präsentationen
•Vorbereitung von Antworten auf RFIs, RFPs und Due-Diligence-Fragebögen zu Private-Assets-Produkten
•Mitwirkung bei der Produktentwicklung und Markteinführung neuer Produkte
•Zeitnahe und professionelle Bearbeitung von Kundenanfragen
•Durchführung von Markt- und Branchenrecherchen im Bereich Private-Assets, sowohl qualitativ als auch quantitativ
•Unterstützung bei der Vorbereitung von Marketingveranstaltungen, Investorenmeetings, Roadshows und Konferenzen

Anforderungsprofil

Anforderungen
•Laufendes Bachelor- oder Masterstudium
•Interesse an illiquiden Private-Market-Strategien
•Erste Erfahrungen im Bereich Investor Relations oder im Produktmanagement von Vorteil
•Hohe Kundenorientierung, Teamgeist und Bereitschaft, in einem vertriebsnahen Umfeld zu arbeiten
•Selbstständige, strukturierte und analytische Arbeitsweise
•Belastbarkeit sowie Fähigkeit mehrere Aufgaben parallel zu bearbeiten
•Sicherer Umgang mit Microsoft Copilot oder vergleichbaren KI-Anwendungen
•Sehr gute Englischkenntnisse, Französischkenntnisse von Vorteil
•Start ab Oktober
•Standort: Frankfurt am Main

Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung mit Angabe des Startdatums sowie der Dauer Ihrer Verfügbarkeit!

Ansprechpartnerin
Frau Sina Bronk