



Senior Relationship Manager DACH-Region

Référence : 2026-02531

Festanstellung

Schweiz

Private Wealth Management

✓ Datum der ersten Veröffentlichung : 21/10/2026

✓ Ort : Schweiz

✓ Tätigkeitsfeld : Private Wealth Management

✓ Vertragsart : Festanstellung

✓ Standort der Position : Zürich

Beschreibung des Unternehmens

ÜBER UNS

ODDO BHF ist eine deutsch-französisch-schweizerische Finanzgruppe mit einer über 150-jährigen Geschichte, deren ältester Teil auf das Jahr 1780 zurückgeht. Sie befindet sich im Besitz und unter der Leitung von Philippe Oddo, der die fünfte Generation von Börsenmaklern und einer auf den Mittelstand spezialisierten deutschen Bank vertritt.

Mit 3'100 Mitarbeitern und einem Kundenvermögen von mehr als 159 Milliarden Euro verfügt ODDO BHF über drei Hauptgeschäftsbereiche, die auf einer starken Investition in Marktkenntnisse beruhen: Private Banking, Asset Management sowie Corporate und Investment Banking.

DEIN TEAM UND DEIN UMFELD

Als Senior Relationship Manager in dieser vielseitigen Funktion sind Sie verantwortlich für die Betreuung von Kunden in der DACH-Region, Entwicklung und den Ausbau langfristiger Kundenbeziehungen. Gemeinsam mit dem Team in Zürich stellen Sie eine erstklassige Kundenbetreuung sicher, erkennen individuelle Kundenbedürfnisse und bieten massgeschneiderte Lösungen an. Für das weitere Wachstum unseres Geschäfts erwarten wir ein ausgezeichnetes Netzwerk in der DACH-Region, ausgeprägte Akquisitionsfähigkeiten sowie die Fähigkeit, nachhaltige und vertrauensvolle Beziehungen zu bestehenden und potenziellen Kunden aufzubauen.

Stellenbeschreibung

HAUPTTÄTIGKEITEN

- Unterstützung bei der Übernahme und Betreuung der bestehenden Kundschaft von Team-Mitgliedern
- Akquisition und nachgängig Betreuung und Entwicklung von Zielkunden aus dem eigenen Netzwerk und in Zusammenarbeit mit den Niederlassungen in Deutschland
- Qualitätsmanagement für Kunden sowie interne Abteilungen (Compliance, Account Management, Portfolio Management)
- Aktive Teilnahme an strategischen Produkt- und Verkaufskampagnen
- Teilnahme an relevanten Kundenveranstaltungen, die über das zentrale Veranstaltungsmanagement der ODDO-BHF-Gruppe organisiert und durchgeführt werden.
- Mitarbeit in Projekten zur Weiterentwicklung des Dienstleistungsangebots und interner Prozesse

Anforderungsprofil

IHRE VERGÜTUNG

Wir bieten Ihnen ein Vergütungspaket, das auf Ihr Profil und Ihre Fähigkeiten zugeschnitten ist. Diese Vergütung besteht aus einem Festgehalt, einem diskretionären Bonus, der am Ende eines jeden Jahres individuell festgelegt wird, und der Möglichkeit, Aktionär zu werden.

Mit dem unternehmerischen Geist wollen wir unsere Mitarbeiter am Erfolg der Gruppe beteiligen, indem wir ihnen die Möglichkeit bieten, gemeinsam mit der Gründerfamilie Aktionäre der Gruppe zu werden.

Zusammen besitzen sie 90 % des Kapitals. Das daraus resultierende Engagement ermöglicht uns ein langfristiges gemeinsames Wachstum.

ERFORDERLICHE KOMPETENZEN

- Abschluss einer Wirtschafts- oder Ingenieurhochschule bzw. einer vergleichbaren Ausbildung oder eines vergleichbaren Studiums, idealerweise mit Interesse am Finanzwesen
- Mehrjährige Berufserfahrung in einer vergleichbaren Funktion sowie fundierte Praxis in der
- Betreuung von DACH-Kunden aus der Schweiz heraus
- Neugier, Durchhaltevermögen, Eigeninitiative, Flexibilität und Zuverlässigkeit
- Ausgeprägte soziale und kommunikative Kompetenzen sowie Freude an der Zusammenarbeit mit unterschiedlichen Anspruchsgruppen
- Hohes Service- und Qualitätsbewusstsein sowie eine kundenorientierte Arbeitsweise
- Selbstständige, strukturierte und sorgfältige Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit MS Office, insbesondere Excel, Word und PowerPoint, sowie weiteren positionsrelevanten Systemen und Tools
- Hohes Mass an Diskretion und Verantwortungsbewusstsein im Umgang mit vertraulichen Informationen
- Teamfähigkeit sowie die Fähigkeit, in einem dynamischen Umfeld effizient zu arbeiten
- Fließende Deutschkenntnisse; Englisch- und/oder Französischkenntnisse sind von Vorteil

Wir setzen uns für Chancengleichheit ein. Diversität ist einer der Schlüssel zu unserem Erfolg in der Vergangenheit und in der Zukunft, und wir unterstützen sie voll und ganz.

Personal Data Protection Policy

<https://www.oddo-bhf.com/personal-data-protection-policy/>

