

Sales Distribution France

Référence : GB Sales Wholesales

CDI | PARIS (75) | Asset Management

- Date de première publication : 27/11/2023
- Domaine d'activité : Asset Management
- Date de début : dès que possible
- Localisation : PARIS (75)
- Type de contrat : CDI
- Lieu du poste : Madeleine

Activité

ODDO BHF Asset Management fait partie du groupe financier franco-allemand ODDO BHF fondé en 1849. ODDO BHF AM est un leader indépendant de la gestion d'actifs en Europe. Il comprend les entités ODDO BHF AM GmbH en Allemagne, ODDO BHF AM SAS en France et ODDO BHF AM Lux en Luxembourg qui, ensemble, gèrent des actifs s'élevant à 54,4 milliards d'euros.

ODDO BHF AM propose à ses clients institutionnels et distributeurs une gamme unique de solutions d'investissement performantes couvrant les principales classes d'actifs, les actions européennes, les stratégies quantitatives, les obligations, les solutions d'allocation d'actifs et les actifs non-cotés et les dettes privées.

Sur une base agrégée, 59% des actifs sous gestion proviennent de clients institutionnels et 41% de partenaires de distribution. Les équipes opèrent à partir des centres d'investissement de Düsseldorf, Francfort, Paris et Luxembourg avec des implantations supplémentaires à Milan, Genève, Stockholm, Madrid, Hong Kong, Abu Dhabi et Zurich.

ODDO BHF AM met l'accompagnement de ses clients sur le long terme au cœur de ses priorités. Son indépendance permet aux équipes d'être réactives, flexibles et innovantes afin de trouver en permanence des solutions adaptées aux besoins des clients.

Plus d'informations sur https://www.oddo-bhf.com/#!assetmanagement/fr

Descriptif du poste

Rattaché(e) au Responsable du pôle commercial Distributions & Partenariats France au sein d'ODDO BHF Asset Management, vous rejoindrez une équipe de 4 personnes (3 senior sales et 1 personne dédiée au service clients). Vous aurez comme principales missions de :

Prendre en charge et développer un portefeuille clients existant et de prospects

- Distribuer l'ensemble de la gamme de produits ODDO BHF Asset Management pour gagner des parts de marché et établir des partenariats stratégiques avec nos clients/ prospects
- Renforcer les relations existantes et développer des nouvelles
- Promouvoir l'image du Groupe ODDO BHF
- Couverture en région (avec un lead sur Monaco)
- Organiser en collaboration avec le service marketing et l'équipe product specialist des évènements clients tant à Paris qu'en région

Participer au développement de l'offre produit de Oddo Asset Management

- Remonter les demandes exprimées par les clients aux équipes de Gestion
- Faire preuve d'innovation
- Travailler sur l'offre produit en collaboration avec l'équipe marketing
- En collaboration avec le service Reporting, travailler sur les fiches reporting en répondant à la demande du client

Profil et compétences recherchées

- Diplômé(e) d'une Grande Ecole de commerce ou d'une formation universitaire équivalente
- Vous justifiez de 5 à 10 ans d'expérience dans une société de gestion en tant que commercial
- Vous disposez d'une très bonne connaissance du marché wholesale France et d'un réseau fort sur ce segment de clientèle. La connaissance des assureurs est un plus.
- Forte culture sur les différentes classes d'actifs côtées et non côtées
- Orienté(e) solutions, vous êtes empathique, proactif(ve), résilient(e) et avez une grande capacité d'écoute et de négociation
- Vous êtes dynamique, motivé(e), pédagogue, optimiste vous avez un bon sens relationnel et l'esprit d'équipe