

ONF - Responsable commercialisation du bois - H/F

Référence : 2026-6784

CDI | EPINAL | Débutant / 1ère Expérience

- Domaines métiers : COMMERCE DU BOIS / COMMERCE DES SERVICES
- Service : Service Bois
- Précision type de contrat : Privé
- Type de contrat : CDI
- Niveau d'expérience : Débutant / 1ère Expérience
- Mobilité du poste : Département
- Emploi Repère : Responsable commercial
- Date de première publication : 10/09/2026
- Localisation : EPINAL
- Niveau d'études : Bac +3/4
- Niveau Professionnel : Cadre
- Salaire Annuel Brut (K€) : 36

Présentation de l'entreprise

Un métier au service de la forêt et du bois, y avez-vous pensé ?

Être ONF, c'est rejoindre les 8200 femmes et hommes qui se mobilisent pour :

- Valoriser la ressource en bois
- Agir pour l'environnement
- Accueillir le public en forêt
- Prévenir les risques naturels
- Proposer des prestations et services sur-mesure

Descriptif du poste

L'Agence Vosges ouest, agence de plaine, majoritairement feuillue gère 18 000ha de forêts domaniales et 76.000ha de forêts communales appartenant à 380 collectivités.

Le service bois mobilise annuellement environ 400.000m3 dont 180.000 m3 de bois façonné par an avec une part importante en contrats d'approvisionnement (70%).

Le Service Bois localisé sur le site d'Epinal est composé de 8 postes dont 4 personnels administratifs.

Le responsable commercial bois est chargé de la préparation, de la négociation et du suivi des contrats d'approvisionnement.

Il a pour mission d'animer et d'orienter la commercialisation des bois façonnés en contrat et en particulier d'assurer l'orientation des lots de bois entre les différents clients ainsi que leur réception sur l'ensemble de l'agence Vosges Ouest.

Il se charge de la bonne application des directives territoriales bois et la formation continue des agents sur les unités territoriales.

Ses principales missions :

- Commercialisation des bois en contrats d'approvisionnement
- Animation du réseau des référents bois en unités territoriales
- Participe à élaboration du planning de production, réunions de production.
- Négociation commerciale des contrats
- Responsable des contrats feuillus de l'agence
- Lotissement : tri des bois, classement, formation classement
- Réceptions commerciales avec les clients (majoritairement hêtre et feuillus divers)
- Renfort commercial sur d'autres essences et produits

Relationnel avec les clients bois et les services de l'ONF concernés (unités territoriales, agences DT Grand Est, mission commercial bois territoriale)

Relationnel avec l'ensemble des services de l'agence ainsi que les clients acheteurs et les services de l'ONF concernés

Lieu d'embauche : Epinal (88)

Rémunération brute annuelle : 36 KEUR à négocier selon expérience

Véhicule ONF - Smartphone - ordinateur portable

Déplacements fréquents

Forfait jour - nombreux RTT

Mutuelle

Prévoyance

Profil recherché

Diplôme : Licence ou Ingénieur dans le domaine forestier, TCB ou expérience équivalente.

Vous correspondez à ce que nous recherchons si vous avez :

- des connaissances dans la gestion commerciale des bois
- des connaissances de la filière forêt-bois, des acteurs et des circuits de la première transformation du bois
- des connaissances des essences forestières et du classement des bois

Vous êtes rigoureux, organisé et êtes autonome.

Vous avez l'esprit d'équipe, le sens du contact,

Bonnes connaissances des outils informatiques et notamment excel

Des tests pourront être proposés

Vous souhaitez nous rejoindre, n'hésitez pas à postuler.