



ONF - Technico-commercial bois - H/F

Référence : 2025-5697

CDI

VERDUN

Débutant / 1ère Expérience

- ✓ Domaines métiers : COMMERCE DU BOIS / COMMERCE DES SERVICES
- ✓ Service : Bois
- ✓ Précision type de contrat : Privé
- ✓ Type de contrat : CDI
- ✓ Niveau d'expérience : Débutant / 1ère Expérience
- ✓ Mobilité du poste : Département
- ✓ Emploi Repère : Technico-commercial bois
- ✓ Date de première publication : 15/04/2025
- ✓ Localisation : VERDUN
- ✓ Niveau d'études : Bac +2
- ✓ Niveau Professionnel : Technicien / Agent de maîtrise
- ✓ Salaire Annuel Brut (K€) : 30

Présentation de l'entreprise

Un métier au service de la forêt et du bois, y avez-vous pensé ?

Etre ONF, c'est rejoindre les 8200 femmes et hommes qui se mobilisent pour :

- Valoriser la ressource en bois
- Agir pour l'environnement
- Accueillir le public en forêt
- Prévenir les risques naturels
- Proposer des prestations et services sur-mesure

Les missions du TCB s'exercent sur l'ensemble du territoire de l'agence.

Le service Bois de l'agence gère annuellement la commercialisation de 110 000 m3 de bois issus des forêts domaniales et 160 000 m3 des forêts communales. 100 000 m3 sont vendus façonnés dont 75 000 en contrat d'approvisionnement.

La production de bois façonnés s'appuie sur le service Bois et les unités territoriales (agents patrimoniaux et spécialistes).

Le TCB cherche, démarché des clients potentiels, pilote l'exploitation des bois et valorise au mieux les arbres récoltés. Il agit en application de la stratégie commerciale bois.

Descriptif du poste

Le poste est basé au sein du service commercialisation des bois de l'agence de Verdun, dont les missions sont réparties sur l'ensemble du territoire de l'agence.

Missions et activités principales :

- Appuie le responsable production bois pour la coordination de tous les chantiers d'exploitations des bois de l'agence (hors coupes à enjeux très élevés) et suit la mise en oeuvre / mise à disposition de la production de bois.
- Contrôle ou réalise des cubages / classements pour les lots destinés aux contrats d'approvisionnement BI/BE.
- Assure un soutien et un transfert de compétences aux Commerciaux-Bois en Unités Territoriales sur le lotissement et le cubage classement.
- Gestionnaire Agence des contrats BI/BE feuillus et résineux en lien avec la Responsable Production Bois.
- Assure, en lien avec le Chef du Service Bois et selon les cadrages définis, l'affectation des lots, les réceptions clients pour ces contrats en lien avec les Commerciaux-Bois.
- Participe à l'orientation des coupes en appui au Chef de Service Bois et en concertation avec la Responsable Production Bois et à la définition des produits à façonner en appui aux Commerciaux-Bois en Unité territoriale.
- Participe aux négociations, à l'élaboration / à l'évolution des cahiers des charges « produits » des contrats d'approvisionnement à sa charge.

Lieu d'embauche : Verdun (55)

Rémunération brute annuelle : 30 KEUR (avec prime de résultats) à négocier selon expérience

Avantages :

- Paniers repas ou tickets restaurants
- Mutuelle et prévoyance d'entreprise
- Nombreux jours RTT
- CSE - Chèques vacances

Déplacements fréquents sur tout le territoire de l'agence

Profil recherché

Vous disposez d'un BTS Technico-commercial Spécialité bois, matériaux dérivés et associés ou d'un BTS gestion forestière avec une première expérience en matière de commercialisation des bois.

Compétences requises :

Savoir

- Connaissances en gestion forestière et techniques sylvicoles et surtout en exploitation et commercialisation (une expérience pratique à l'ONF sera un atout)
- Connaissance de l'ONF et de son organisation à acquérir
- Bonne maîtrise des outils informatiques de bureautique indispensable

Savoir être

- Aisance relationnelle et écoute.
- Réactivité, disponibilité,
- Organisation, autonomie ;

Savoir faire

- Bonnes capacités d'analyse, de synthèse et rédactionnelles, attendues
- Capacités de communication, de pédagogie
- Qualités relationnelles
- Rigueur et organisation personnelle, gestion du temps

Des tests pourront être proposés

Rejoignez nous !