



## Technico-commercial bois - Agence Compiègne - H/F

Référence : 2025-5623

CDI

COMPIEGNE

Confirmé

- ✓ Domaines métiers : COMMERCE DU BOIS / COMMERCE DES SERVICES
- ✓ Service : Service bois
- ✓ Précision type de contrat : Privé
- ✓ Type de contrat : CDI
- ✓ Niveau d'expérience : Confirmé
- ✓ Mobilité du poste : Région
- ✓ Emploi Repère : Technico-commercial bois
- ✓ Date de première publication : 18/02/2025
- ✓ Localisation : COMPIEGNE
- ✓ Niveau d'études : Bac +2
- ✓ Niveau Professionnel : Technicien / Agent de maîtrise
- ✓ Salaire Annuel Brut (K€) : 32000

# Présentation de l'entreprise

Un métier au service de la forêt et du bois, y avez-vous pensé ?

Être ONF, c'est rejoindre les 8200 femmes et hommes qui se mobilisent pour :

- Valoriser la ressource en bois
- Agir pour l'environnement
- Accueillir le public en forêt
- Prévenir les risques naturels
- Proposer des prestations et services sur-mesure

La Direction territoriale (DT) Seine-Nord qui couvre les régions Ile-de-France, Hauts-de-France et Normandie, recherche **un(e) technico-commercial(e) bois** pour son agence de Compiègne. La résidence administrative du poste est située à Compiègne.

Vous serez rattaché(e) à l'**agence de Compiègne** qui est une agence à forte dominante de forêts domaniales (feuillus) de production : 65 000 ha de forêts domaniales et 17 000 ha de forêts appartenant aux collectivités.

Caractère nettement multi fonctionnel des grandes forêts domaniales : ces forêts présentent de très forts enjeux sylvicoles et de production, de restauration de l'équilibre forêt gibier, de préservation des milieux, avec une fréquentation du public diffuse mais régulière.

Certaines forêts sont très affectées par la crise climatique et les dépérissements, générant de nombreuses reconstitutions via le plan de relance.

Des projets de développement territorial sont engagés avec les collectivités sur certains territoires.

L'agence compte environ 111 personnes et s'organise autour de 4 services fonctionnels d'appui : Forêt, Bois, Environnement et Accueil du Public, Secrétariat Général et 5 Unités territoriales (UT) réparties sur l'Oise et l'Aisne.

Le **service Bois (SB)** est aujourd'hui composé de 9 personnes : 1 chef de service, 1 chargé de production avec fonctions de Technico-Commercial Bois (TCB), 2 responsables de production / chargés de contrat, 2 TCB (dont un poste vacant) et 3 Assistantes Commerciales Bois.

Le service commercialise environ 330 000 m<sup>3</sup> de bois annuellement (90% en Forêt domaniale et 10% en AFR) dont 180 000 m<sup>3</sup> sous contrat.

La stratégie bois a pour objectif d'atteindre 70 % de volume contractualisé à horizon 2025 et de développer la contractualisation dans les forêts communales et de l'Institut de France.

Les recettes en forêt domaniale pour 2023 s'élèvent à 23 500 kEUR (11 500 kEUR en bois sur pied, 12 000 kEUR en bois façonné (BF) dont 8 500 kEUR pour les contrats bois façonné).

# Descriptif du poste

L'agence territoriale a pour objectif d'atteindre un taux de contractualisation des bois vendus des forêts domaniales de 70 %. C'est l'un des enjeux stratégiques de l'agence impliquant un travail sur l'organisation de la production de bois façonnés et l'animation du réseau de personnels concernés au service bois et en Unité Territoriales.

En tant que **technico-commercial(e) bois**, vos principales missions seront les suivantes :

- Vous organisez la production et la vente de lots de bois façonnés : supervision des chantiers d'exploitation en lien avec les personnels de terrain, vous assurez tout ou partie des réceptions et veillez au bon avancement du contrat (cadencement des livraisons, suivi des facturations), etc...;
- Vous assurez la relation client opérationnelle : relation régulière de qualité avec les clients et entreprises de travaux;
- Vous participez à l'animation technique autour de l'activité ; vous établissez des bilans d'activité ; vous proposez des pistes d'amélioration sur les modalités de mobilisation et de commercialisation des produits.

Présence forte sur le terrain.

Apport d'un appui aux Unités Territoriales dans le suivi de l'exploitation bois façonnés et en martelage.

Les compétences métier attendues sont :

- Commercialisation des bois;
- Conduite de chantiers d'exploitation;
- Planification et organisation.

## Profil recherché

Vous êtes titulaire d'un **BTS Gestion forestière** ou d'un **diplôme niveau BAC + 3 axé commerce et produits issus de la filière bois et forestière**, et/ou vous avez une expérience confirmée dans ce secteur d'activité.

Vous avez de **bonnes connaissances de la filière bois**, une **excellente réactivité**, un **esprit d'analyse et d'initiative**, une **capacité à négocier**, des **qualités relationnelles et rédactionnelles**, de la **rigueur**, un **très bon sens de l'organisation**.

Vous maîtrisez les **outils informatiques** (EXCEL et WORD), vous avez une **capacité d'analyse** et de **synthèse**.

Votre **aisance relationnelle** et votre **pédagogie** vous permettent de communiquer en interne et en externe.

- CDI
- Nombreux déplacements
- Poste basé à Compiègne
- RTT
- Mutuelle d'entreprise, chèques vacances, ...
- Rémunération selon profil & expérience + prime.