



Technico-commercial bois - Gestionnaire de chantier d'exploitation forestière - H/F

Référence : 2025-5775

CDI

PONTARLIER

Débutant / 1ère Expérience

- ✓ Domaines métiers : COMMERCE DU BOIS / COMMERCE DES SERVICES
- ✓ Service : Service Bois AG du Doubs
- ✓ Précision type de contrat : Privé
- ✓ Type de contrat : CDI
- ✓ Niveau d'expérience : Débutant / 1ère Expérience
- ✓ Mobilité du poste : Département
- ✓ Emploi Repère : Technico-commercial bois
- ✓ Date de première publication : 14/04/2025
- ✓ Localisation : PONTARLIER
- ✓ Niveau d'études : Bac +2
- ✓ Niveau Professionnel : Technicien / Agent de maîtrise
- ✓ Salaire Annuel Brut (K€) : 27

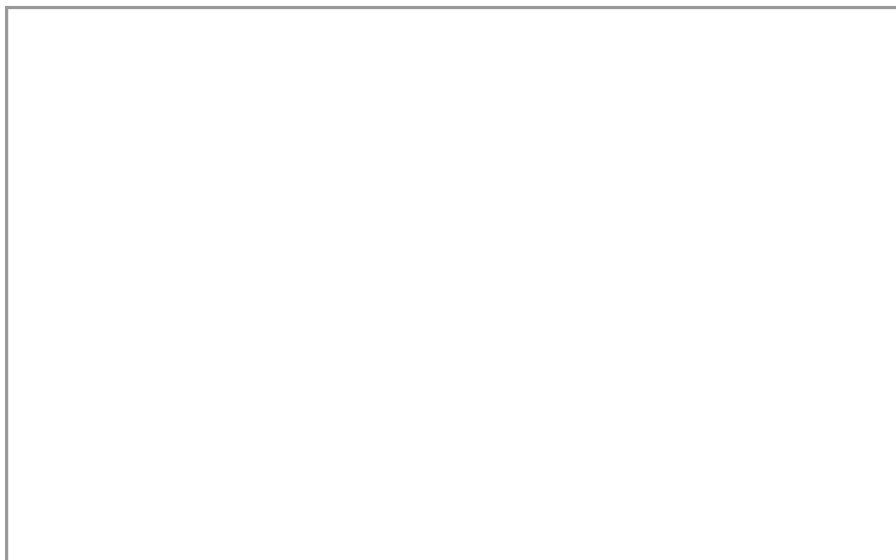
Présentation de l'entreprise

Un métier au service de la forêt et du bois, y avez-vous pensé ?

Etre ONF, c'est rejoindre les 8200 femmes et hommes qui se mobilisent pour :

- Valoriser la ressource en bois
- Agir pour l'environnement
- Accueillir le public en forêt
- Prévenir les risques naturels
- Proposer des prestations et services sur-mesure

Encore mieux que des mots, découvrez en vidéo la raison d'être à l'ONF :



La Direction Territoriale Bourgogne-Franche-Comté gère 715 000 ha de forêts (80 % Forêts Communales - 20 % Forêts Domaniales), qui présentent des enjeux économiques importants (récolte de bois, activité cynégétique) et des enjeux environnementaux (Natura 2000, Réserves, PNR...). Elle couvre 8 départements et est organisée en 6 agences territoriales et une agence Etudes et Travaux. Elle compte environ 1 075 personnes dont environ 160 ouvriers forestiers.

Au sein de la direction Territoriale Bourgogne Franche-Comté, l'agence **ONF de Besançon** assure la mise en oeuvre du régime forestier sur 106 500 ha de forêts publiques, dont 100 500 ha de forêts communales et assimilées, propriétés de 505 collectivités, réparties sur la quasi-totalité du département du Doubs. La gestion est mise en oeuvre par 9 unités territoriales, assistées par quatre services de soutien (Bois, Appui Travaux, Forêt, Affaires Générales) localisés sur 2 sites administratifs (Besançon et Pontarlier).

Le **service Bois** est chargé de la commercialisation des bois (550 à 700 000 m³/an) issus des forêts domaniales et communales. Il est composé d'un Responsable de Service, d'un Adjoint responsable de production, d'un Responsable de production mécanisé, de quatre Technico commerciaux bois, de six Assistants et d'un Apprenti.

Descriptif du poste

Dans le cadre d'une hausse de l'activité, nous recherchons un **Technico-commercial bois, gestionnaire de chantier d'exploitation forestière**.

Dans le cadre de ce poste, vous mettez en oeuvre les contrats d'approvisionnement de l'ONF et organisez les chantiers d'exploitation résineux en forêt communale et domaniale. Vous apportez un appui au responsable de production en charge des chantiers résineux mécanisés (150 000 m³/an).

Votre mission se décline de la manière suivante :

- Suivi du portefeuille de coupes à exploiter ;
- Préparation des conventions d'exploitation et bilans économiques prévisionnels pour les communes ;
- Passation des commandes d'exploitation aux entreprises de travaux forestiers en cohérence avec les débouchés commerciaux ;
- Définition des consignes d'exploitation ;
- Mesurage et réception des quantités exploitées avec les entreprises de travaux forestiers ;
- Réceptions contradictoires avec les clients en contrat d'approvisionnement ;
- Suivi des décomptes scierie à facturer.

En interne, vous travaillez en coordination étroite avec les autres personnels techniques et administratifs du service bois, avec les techniciens des unités territoriales et avec les membres de la mission commerciale bois régionale. En externe, vous êtes amenés à collaborer quotidiennement avec les acheteurs ainsi que les entreprises de travaux.

Conditions de travail :

- **Poste à pourvoir à partir de mai ou juin à Pontarlier ;**
- Rémunération ajustable selon le profil : à partir de 27 000EUR brut annuel ;
- Prime de résultat d'un montant de 3% du salaire brut annuel ;
- Contrat en forfait jours, incluant 23 jours de repos par an en plus des congés payés (25) ;
- Déplacements fréquents dans le Doubs avec véhicule de service ;
- Tickets restaurants d'une valeur de 9EUR (prise en charge de l'employeur : 55%) ; et autres avantages CSE (chèques vacances, cartes cadeaux rentrée scolaire et fin d'année, tarifs préférentiels billetterie, etc.) ;
- Accompagnement à la prise de poste à travers un monitorat ;
- Politique de formation dynamique et accompagnement à l'évolution professionnelle.

Profil recherché

Formation :

- Vous êtes issu(e) d'un BTS Technico-Commercial Produits de la Filière Forêt-Bois (PFFB) ou d'une Formation Produit de la filière bois de Bac+2 à Bac+5.

Savoir être

- Aptitude à la communication et à la négociation pour les relations avec les ETF, les agents territoriaux et les acheteurs lors des réceptions de bois ;
- Souplesse ;
- Rigueur.

Savoir-faire

- Cubage et classement de bois ;
- Connaissances informatique (de bureau et de terrain) ;
- Connaissances réglementaire et d'organisation de chantiers d'exploitation ;
- Connaissances techniques et stratégiques en matière de commercialisation ;
- Capacité d'organisation de la logistique de contrats d'approvisionnement ;
- Connaissances des procédures administratives et juridiques en commerce.

Vous pensez être le/la candidat(e) que nous recherchons ? Cette offre vous intéresse mais vous avez un doute sur votre profil ? Postulez et rejoignez nous, 100% des embauchés ont postulé ;)