



Technico-commercial bois Office National des Forêts (ONF) - H/F

Référence : 2024-4834

CDI

LONS-LE-SAUNIER

Débutant / 1ère Expérience

- ✓ Domaines métiers : COMMERCE DU BOIS / COMMERCE DES SERVICES
- ✓ Service : Service Bois
- ✓ Précision type de contrat : Privé
- ✓ Type de contrat : CDI
- ✓ Niveau d'expérience : Débutant / 1ère Expérience
- ✓ Mobilité du poste : Département
- ✓ Emploi Repère : Technico-commercial bois
- ✓ Date de première publication : 26/03/2024
- ✓ Localisation : LONS-LE-SAUNIER
- ✓ Niveau d'études : Bac +2
- ✓ Niveau Professionnel : Technicien / Agent de maîtrise
- ✓ Salaire Annuel Brut (K€) : 26000

Présentation de l'entreprise

Un métier au service de la forêt et du bois, y avez-vous pensé ?

Être ONF, c'est rejoindre les 8200 femmes et hommes qui se mobilisent pour :

- Valoriser la ressource en bois
- Agir pour l'environnement
- Accueillir le public en forêt
- Prévenir les risques naturels
- Proposer des prestations et services sur-mesure

La Direction Territoriale Bourgogne - Franche-Comté gère 715 000 ha de forêts (80 % Forêts Communales - 20 % Forêts Domaniales), qui présentent des enjeux économiques importants (récolte de bois, activité cynégétique) et des enjeux environnementaux (Natura 2000, Réserves, PNR...). Elle couvre 8 départements et est organisée en 6 agences territoriales et une agence Etudes et Travaux. Elle compte environ 1 075 personnes dont environ 160 ouvriers forestiers.

L'agence départementale du Jura est constituée de 9 unités territoriales. Elle est chargée de la gestion des 128 000 ha de forêts publiques du département (80 % communale et 20 % domaniale), dont d'importants et prestigieux massifs, tels que Chaux et La Joux.

Le service BOIS assure la commercialisation de 600 000 m³/an, pour un chiffre d'affaires de l'ordre de 18 M€ met en œuvre toutes les modalités de vente existantes : bois sur pied ou bord de route, en bloc ou à la mesure, en adjudication informatique ou en contrat d'approvisionnement. Il est composé d'un responsable du service et d'une équipe de 10 collaborateurs (responsable commercial et de production, techniciens commerciaux bois et assistant(e)s administratifs).

Descriptif du poste

Nous recherchons 1 Technico Commercial Bois spécialisés dans les produits « petits bois » résineux (billons de bois d'œuvre, palette, bois de trituration), issus d'exploitations faisant l'objet d'un abattage mécanisé, et destinés à une commercialisation par contrat d'approvisionnement.

Contexte sylvo-sanitaire marqué par des mortalités importantes de sapin pectiné et épicéa commun depuis l'automne 2018.

Le Technico Commercial Bois :

- Evolue en lien avec ses collègues techniques et administratifs du service bois, la mission commerciale bois et service de la Direction Territoriale, la filiale ONF Logistique, les techniciens forestiers territoriaux, les clients acheteurs de bois en contrats d'approvisionnement (mise en œuvre), les entreprises de travaux forestiers.
- Travaille en étroite collaboration avec le responsable de production et relaie les consignes relatives au tri et au façonnage des produits auprès des ETF, contrôle leur bonne mise en application, réceptionne ces produits avec les clients ou communique à la filiale ONF Logistique les informations nécessaires à leur livraison franco usine.
- Réception des bois d'industrie et bois énergie.
- Assure la saisie des éléments de dénombrement dans les outils informatiques dédiés, et les communique aux techniciens forestiers territoriaux.

Conditions de travail :

- Poste à pourvoir dès que possible à LONS LE SAUNIER ;
- Rémunération ajustable selon le profil : à partir de 26 000 € brut annuel, soit 2166,66€ brut mensuel ;
- Prime de résultat d'un montant de 3% du salaire brut annuel ;
- Contrat en forfait jours, incluant 23 jours de repos par an en plus des congés payés (25) ;
- Comité social et économique (anciennement CE), tickets restaurants d'une valeur de 9€ (prise en charge de l'employeur : 55%) ;
- Véhicule de service ;
- Accompagnement à la prise de poste à travers un monitorat ;
- Politique de formation dynamique.

Profil recherché

Formation :

- Vous êtes issu(e) d'un BTS Technico-Commercial ou d'une Formation Produit de la filière Bois Bac+2 à Bac+5 (ou équivalent).

Savoir être

- Aisance relationnelle, esprit d'équipe et écoute ;
- Réactivité, disponibilité et capacité à rendre compte ;
- Sens de l'organisation, autonomie, rigueur ;
- Aptitudes souhaitées à la communication et à la négociation.

Savoir-faire

- Cubage et classement de bois ;
- Connaissances informatique (de bureau et de terrain) ;
- Connaissances réglementaire et d'organisation de chantiers d'exploitation ;
- Connaissances techniques et stratégiques en matière de commercialisation ;
- Capacité d'organisation de la logistique de contrats d'approvisionnement ;
- Connaissances des procédures administratives et juridiques en commerce.

Vous souhaitez vous informer sur l'ONF, ses missions ou encore sur le métier de Technico-Commercial Bois ? Rendez-vous sur le site de l'ONF

<https://www.onf.fr/>