



Technico-commercial bois - ONF - H/F

Référence : 2025-5536

CDI

LONS-LE-SAUNIER

Débutant / 1ère Expérience

- ✓ Domaines métiers : COMMERCE DU BOIS / COMMERCE DES SERVICES
- ✓ Service : Bois
- ✓ Précision type de contrat : Privé
- ✓ Type de contrat : CDI
- ✓ Niveau d'expérience : Débutant / 1ère Expérience
- ✓ Mobilité du poste : Département
- ✓ Emploi Repère : Technico-commercial bois
- ✓ Date de première publication : 09/01/2025
- ✓ Localisation : LONS-LE-SAUNIER
- ✓ Niveau d'études : Bac +2
- ✓ Niveau Professionnel : Technicien / Agent de maîtrise
- ✓ Salaire Annuel Brut (K€) : 27

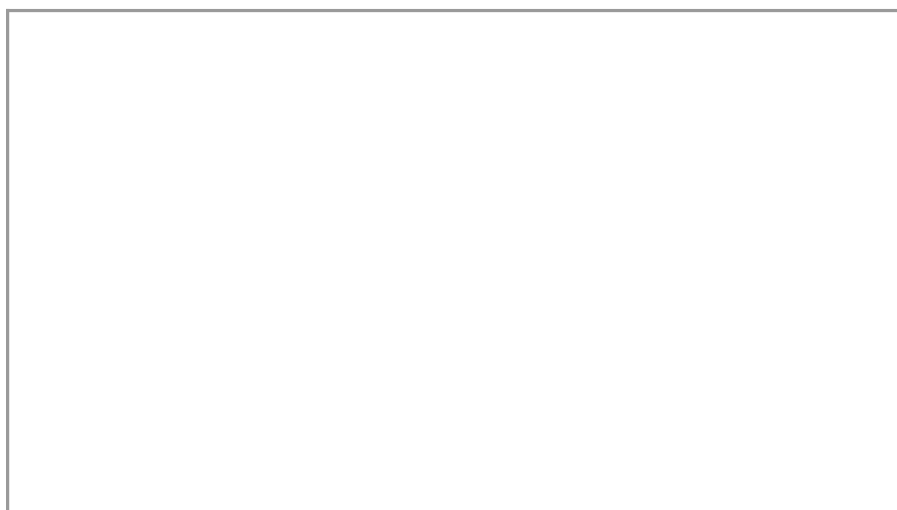
Présentation de l'entreprise

Un métier au service de la forêt et du bois, y avez-vous pensé ?

Etre ONF, c'est rejoindre les 8200 femmes et hommes qui se mobilisent pour :

- Valoriser la ressource en bois
- Agir pour l'environnement
- Accueillir le public en forêt
- Prévenir les risques naturels
- Proposer des prestations et services sur-mesure

Pour en savoir plus sur l'ONF, cette vidéo est faite pour vous !



La Direction Territoriale Bourgogne-Franche-Comté gère 715 000 ha de forêts (80 % Forêts Communales - 20 % Forêts Domaniales), qui présentent des enjeux économiques importants (récolte de bois, activité cynégétique) et des enjeux environnementaux (Natura 2000, Réserves, PNR...). Elle couvre 8 départements et est organisée en 6 agences territoriales et une agence Etudes et Travaux. Elle compte environ 1 075 personnes dont environ 160 ouvriers forestiers.

L'agence départementale du Jura est constituée de 9 unités territoriales. Elle est chargée de la gestion des 128 000 ha de forêts publiques du département (80 % communale et 20 % domaniale), dont d'importants et prestigieux massifs, tels que Chaux et La Joux.

Le service Bois assure la commercialisation de 600 000 m³/an, pour un chiffre d'affaires de l'ordre de 18 MEUR. Il met en oeuvre toutes les modalités de vente existantes : bois sur pied ou bord de route, en bloc ou à la mesure, en adjudication informatique ou en contrat d'approvisionnement. Il est composé d'un responsable de service et d'une équipe de 11 collaborateurs (responsable commercial et de production, techniciens commerciaux bois et assistant(e)s administratifs).

Descriptif du poste

Dans le cadre d'une activité croissante liée aux mortalités importantes de sapin pectiné et épicéa commun, nous recherchons un Technico Commercial Bois spécialisé dans les produits résineux destinés à une commercialisation par contrat d'approvisionnement :

- "petits bois" résineux (billons de bois d'oeuvre, palette, bois de trituration) issus d'exploitations faisant l'objet d'un abattage mécanisé ;

- "gros bois" résineux (bois d'oeuvre) issus d'exploitations faisant l'objet d'un abattage manuel.

Dans le cadre de ce poste de Technico-commercial bois, vous :

- Relaierez les consignes relatives au tri et au façonnage des produits auprès des entreprises de travaux forestiers (ETF), contrôlerez leur bonne mise en application, réceptionnerez ces produits avec les clients ou communiquerez à la filiale ONF Logistique les informations nécessaires à leur livraison ;
- Assurerez la saisie des éléments de dénombrement dans les outils informatiques dédiés, et les communiquerez aux techniciens forestiers territoriaux ;
- Travaillerez en collaboration avec de nombreux acteurs : vos collègues techniques et administratifs du service bois, la mission commerciale bois et service de la Direction Territoriale, la filiale ONF Logistique, les techniciens forestiers territoriaux, les clients acheteurs de bois en contrats d'approvisionnement et les entreprises de travaux forestiers.

Conditions de travail et autres informations :

- Poste en CDI à pourvoir à partir de février à Lons-le-Saunier ;
- Rémunération ajustable selon le profil : à partir de 27 000 EUR brut annuel ;
- Prime de résultat d'un montant de 3% du salaire brut annuel ;
- Contrat en forfait jours, incluant 23 jours de repos par an en plus des congés payés (25) ;
- Comité social et économique (anciennement CE), tickets restaurants d'une valeur de 9EUR (prise en charge de l'employeur : 55%) ;
- Nombreux déplacements sur l'ensemble du département du Jura avec véhicule de service ;
- Accompagnement à la prise de poste à travers un monitorat ;
- Politique de formation dynamique.

Profil recherché

Formation :

- Vous êtes issu(e) d'un BTS Technico-Commercial ou d'une Formation Produit de la filière Bois Bac+2 à Bac+5 (ou équivalent).

Savoir-être

- Aisance relationnelle, esprit d'équipe et écoute.
- Réactivité, disponibilité,
- Organisation, autonomie ;

Savoirs et Savoir-faire

- Cubage et classement de bois ;
- Utilisation de l'outil informatique ;
- Connaissances réglementaires et d'organisation de chantiers d'exploitation ;
- Connaissances en matière de commercialisation des bois.

Vous pensez être le/la candidat(e) que nous recherchons ? Cette offre vous intéresse mais vous avez un doute sur votre profil ? Postulez et rejoignez nous, 100% des embauchés ont postulé ;)
