



Technico-Commercial Bois - ONF (Office National des Forêts) - H/F

Référence : 2026-6693

CDI

LONS-LE-SAUNIER

Débutant / 1ère Expérience

- ✓ Domaines métiers : COMMERCE DU BOIS / COMMERCE DES SERVICES
- ✓ Service : Service Bois
- ✓ Précision type de contrat : Privé
- ✓ Type de contrat : CDI
- ✓ Niveau d'expérience : Débutant / 1ère Expérience
- ✓ Mobilité du poste : Département
- ✓ Emploi Repère : Technico-commercial bois
- ✓ Date de première publication : 24/06/2026
- ✓ Localisation : LONS-LE-SAUNIER
- ✓ Niveau d'études : Bac +2
- ✓ Niveau Professionnel : Technicien / Agent de maîtrise
- ✓ Salaire Annuel Brut (K€) : 27

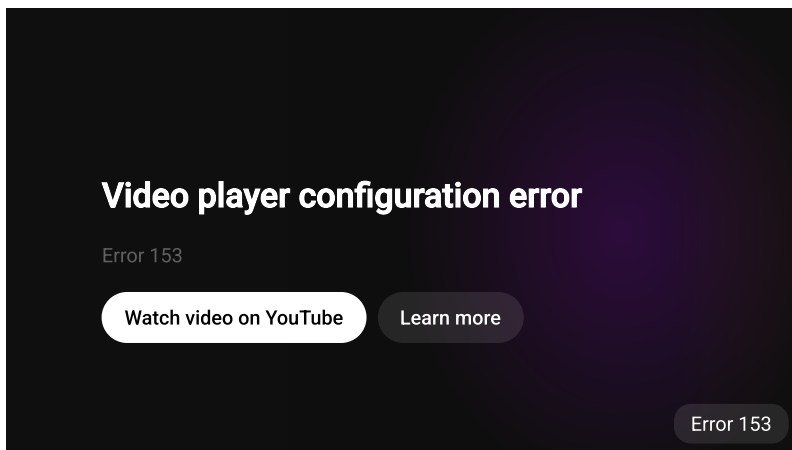
Présentation de l'entreprise

Un métier au service de la forêt et du bois, y avez-vous pensé ?

Etre ONF, c'est rejoindre les 8200 femmes et hommes qui se mobilisent pour :

- Valoriser la ressource en bois
- Agir pour l'environnement
- Accueillir le public en forêt
- Prévenir les risques naturels
- Proposer des prestations et services sur-mesure

Pour en savoir plus sur l'ONF, cette vidéo est faite pour vous !



La Direction Territoriale Bourgogne-Franche-Comté gère 715 000 ha de forêts (80 % Forêts Communales - 20 % Forêts Domaniales), qui présentent des enjeux économiques importants (récolte de bois, activité cynégétique) et des enjeux environnementaux (Natura 2000, Réserves, PNR...). Elle couvre 8 départements et est organisée en 6 agences territoriales et une agence Etudes et Travaux. Elle compte environ 1 075 personnes dont environ 160 ouvriers forestiers.

L'agence départementale du Jura est constituée de 9 unités territoriales. Elle est chargée de la gestion des 128 000 ha de forêts publiques du département (80 % communale et 20 % domaniale), dont d'importants et prestigieux massifs, tels que Chaux et La Joux.

Le service Bois du Jura assure la commercialisation de 600 000 m³/an, pour un chiffre d'affaires de l'ordre de 18 M EUR. Il met en oeuvre toutes les modalités de vente existantes : bois sur pied ou bord de route, en bloc ou à la mesure, en adjudication informatique ou en contrat d'approvisionnement. Il est composé d'un responsable de service et d'une équipe de 11 collaborateurs (responsable commercial et de production, techniciens commerciaux bois et assistant(e)s administratifs).

Nous recherchons notre futur Technico-Commercial Bois pour rejoindre notre équipe basée à Lons-le-Saunier.

Descriptif du poste

En tant que Technico-Commercial Bois, vous mettez en oeuvre les contrats d'approvisionnement de l'ONF et organisez les chantiers d'exploitation en forêt communale et domaniale. Votre mission se décline de la manière suivante :

Vous êtes en charge de l'organisation et de l'encadrement des chantiers d'exploitation résineux et de la vente des produits en contrat d'approvisionnement :

- Suivi du portefeuille de coupes à exploiter ;
- Préparation des conventions d'exploitation et bilans économiques prévisionnels pour les communes ;
- Passation des commandes d'exploitation aux entreprises de travaux forestiers en cohérence avec les débouchés commerciaux ;
- Définition des consignes d'exploitation ;
- Mesurage et réception des quantités exploitées avec les entreprises de travaux forestiers ;
- Réceptions contradictoires avec les clients en contrat d'approvisionnement ;
- Suivi des décomptes scierie à facturer.

En interne, vous travaillez en coordination étroite avec les autres personnels techniques et administratifs du service bois, avec les techniciens des unités territoriales et avec les membres de la mission commerciale bois régionale.

En externe, vous collaborez quotidiennement avec les acheteurs ainsi que les entreprises de travaux forestiers.

Une partie importante de vos missions se fait à travers des outils informatiques dédiés.

Conditions de travail et autres informations :

- Poste en CDI à pourvoir début octobre 2026 à Lons-le-Saunier ;
- Rémunération ajustable selon le profil : à partir de 27 000 EUR brut annuel ;
- Prime de résultat d'un montant de 3% du salaire brut annuel ;
- Contrat en forfait jours, incluant 23 jours de repos par an en plus des congés payés (25) ;
- Comité social et économique (anciennement CE), tickets restaurants d'une valeur de 9EUR (prise en charge de l'employeur : 55%) ;
- Nombreux déplacements sur l'ensemble du département du Jura avec véhicule de service ;
- Accompagnement à la prise de poste à travers un monitorat ;
- Politique de formation dynamique.

Profil recherché

Formation :

- Vous êtes issu(e) d'un BTSA Technico-Commercial, d'une Formation Produit de la filière Bois Bac+2 à Bac+5 (ou équivalent) ou d'un BTSA en Gestion Forestière.

Savoir-être

- Aisance relationnelle, esprit d'équipe et écoute ;
- Réactivité, disponibilité ;
- Organisation, autonomie.

Savoirs et Savoir-faire

- Cubage et classement de bois ;
- Utilisation de l'outil informatique ;
- Connaissances réglementaires et d'organisation de chantiers d'exploitation ;
- Connaissances en matière de commercialisation des bois.

Vous pensez être le/la candidat(e) que nous recherchons ? Cette offre vous intéresse mais vous avez un doute sur votre profil ? Postulez et rejoignez nous, 100% des embauchés ont postulé ;)