



Conseiller Point de vente - H/F

Référence : CPV69/VEV/LF/102025

CDI

VAULX-EN-VELIN

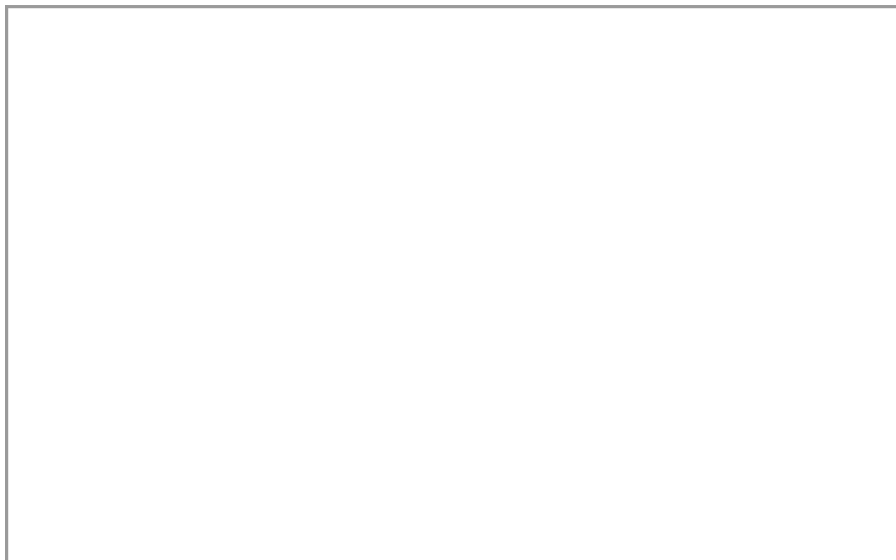
- ✓ Domaine professionnel : Commercial
- ✓ Localisation : VAULX-EN-VELIN
- ✓ Niveau d'expérience : Junior (2 - 4 ans)
- ✓ Profil recherché : Conseiller point de vente
- ✓ Type de contrat : CDI

Würth France, une aventure humaine

Groupe familial de dimension mondiale, Würth est présent dans plus de 80 pays avec plus de 400 sociétés.

Il emploie plus de 88 000 collaborateurs, dont plus de 44 000 en relation directe avec nos clients via nos différents canaux de vente.

Multi-spécialiste de services et de produits de fixation, outillage et consommables d'atelier destinés aux professionnels, avec plus de 4 150 collaborateurs dont 3 100 collaborateurs dédiés à la vente, Würth France consolide sa présence terrain avec plus de 240 points de vente en France et une offre e-commerce complète.



Pour la septième année consécutive, Würth France a obtenu en 2025

le Label Capital de Meilleur Employeur.



Ce que nous attendons de vous

Votre rôle

Est-ce parce qu'un point de vente Würth est unique que vous allez vivre une expérience professionnelle hors du commun ? Sûrement. Pour une raison simple : nos clients viennent pour acheter ce dont ils ont besoin pour exercer leur métier. La relation avec eux, c'est une histoire de pro à pro, et ça change tout.

Commercialiser notre gamme de produits, c'est savoir à quoi ils servent et comprendre ce dont chaque client a besoin (ne vous inquiétez pas, vous serez formé), qu'il soit artisan ou PME-PMI des métiers de l'Automobile, du Bâtiment, du Bois et du Métal.

Un vrai métier de conseil mais pas dans un entrepôt. Les points de vente Würth ressemblent plus à un espace professionnel accueillant et convivial. Et vous y êtes pour quelque chose. En binôme avec votre responsable, vous participez à la mise en rayon des produits, vous mettez en place et valorisez les actions de promotions, vous veillez à la bonne tenue du magasin et à la bonne rotation des stocks.

Vos missions

- Accueillir et conseiller les clients.
- Vendre les produits et participer à l'atteinte des objectifs commerciaux.
- Enregistrer les commandes.
- Réaliser la mise en place d'actions promotionnelles et l'organisation d'animations commerciales.
- Mener des opérations de phoning.
- Assurer la bonne tenue du magasin (merchandising, rangement, accessibilité).
- Assurer la gestion administrative.
- Réceptionner la marchandise, contrôler la conformité de la livraison et veiller au bon approvisionnement des rayons (méthode FIFO).
- Veiller à la sécurité des biens et des personnes, veiller à la propreté des lieux.

Votre profil

Aucun doute, avec Würth, vous allez pouvoir vous exprimer pleinement dans la vente et le conseil. Dynamique, enthousiaste, avec le sens du service ; vous justifiez d'une formation commerciale ou technique et d'une première expérience de vente en magasin.

« Découvrez les avantages Würth France »

- Rémunération motivante (fixe + variable)
- Frais de repas
- Mutuelle gratuite pour les salariés
- Participation aux bénéfices
- Avantages CSE
- Plan d'intégration, de formation et d'évolution
- Politique en faveur de la mobilité interne
- Plan Epargne Retraire Obligatoire
- Qualité de vie au travail et RSE
- Programme de développement des collaborateurs (Würth France Académie - Würth France Formation)
- Stabilité financière du groupe

Vous souhaitez mettre à profit vos talents de vendeur ? Rejoignez nos équipes en tant que Conseiller(ère) Point de vente BtoB dans notre magasin de Vaulx-en-Velin (département du Rhône - 69).

Ce poste, en CDI, est à pourvoir immédiatement.