



Responsable Point de Vente - H/F

Référence : RPV42/LF/032026

CDI

SAINT-ETIENNE

- ✓ Domaine professionnel : Commercial
- ✓ Localisation : SAINT-ETIENNE
- ✓ Niveau d'expérience : Junior (2 - 4 ans)
- ✓ Profil recherché : Responsable point de vente
- ✓ Type de contrat : CDI
- ✓ Salaire brut annuel maximum (en k€) : 27

Würth France, une aventure humaine

Groupe familial de dimension mondiale, Würth est présent dans plus de 80 pays avec plus de 400 sociétés.

Il emploie plus de 88 000 collaborateurs, dont plus de 44 000 en relation directe avec nos clients via nos différents canaux de vente.

Multi-spécialiste de services et de produits de fixation, outillage et consommables d'atelier destinés aux professionnels, avec plus de 4 150 collaborateurs dont 3 100 collaborateurs dédiés à la vente, Würth France consolide sa présence terrain avec plus de 240 points de vente en France et une offre e-commerce complète.

Pour la septième année consécutive, Würth France a obtenu en 2025

le Label Capital de Meilleur Employeur.



Ce que nous attendons de vous

Votre rôle

- Développer et animer votre point de vente, en synergie avec la force de vente terrain et nos animateurs spécialistes.
- Concourir à l'atteinte des objectifs commerciaux et de gestion du magasin.
- Suivre et analyser les tableaux de bord et indicateurs mensuels liés à l'activité du magasin et prendre les mesures correctives nécessaires.
- Proposer et organiser des manifestations commerciales.
- Assurer un reporting régulier à sa hiérarchie.
- Gérer des litiges et sinistres clients.
- Optimiser l'offre de votre magasin et assurer la bonne gestion générale (rotation stock, inventaires, périssables...).
- Recruter, accompagner et motiver les Vendeurs Juniors en tant que Maître d'apprentissage.
- Assurer les entretiens professionnels et EAD.

Votre profil

De formation technique ou commerciale de niveau bac+2 ou plus, vous avez déjà géré avec succès un point de vente. Organisé(e), rigoureux(se) et avenant(e), vous avez l'âme d'un(e) commerçant(e) et l'esprit commercial. Gérer une clientèle de professionnels est une spécificité qui vous motive. Il ne reste plus qu'à mutualiser nos ambitions pour grandir ensemble.

[« Découvrez les avantages Würth France »](#)

- Rémunération motivante (fixe + variable)
- Gratification de fin d'année
- Frais de repas
- Mutuelle gratuite pour les salariés
- Participation aux bénéfices
- Avantages CSE
- Plan d'intégration, de formation et d'évolution
- Politique en faveur de la mobilité interne
- Plan Epargne Retraite Obligatoire
- Qualité de vie au travail et RSE
- Programme de développement des collaborateurs (Würth France Académie-Würth France Formation)
- Stabilité financière du groupe

Vous souhaitez mettre à profit votre goût du challenge ? Rejoignez nos équipes en tant que Responsable point de vente BtoB pour notre magasin de Saint-Etienne (département de la Loire - 42).

Ce poste est à pourvoir en CDI rapidement.